

ИННОВАЦИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

# ДОРОГИ

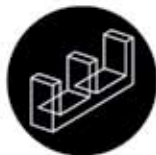
№40-41

ноябрь / 2014

[www.techinform-press.ru](http://www.techinform-press.ru)



[www.skmost.ru](http://www.skmost.ru)



## БЕТОННЫЕ ОГРАЖДЕНИЯ ШТАРКОМ

- высокая удерживающая способность при минимальных габаритах
- новый облик российских дорог
- экономически выгодная система
- простота монтажа и эксплуатации
- эффективная светозащита
- широкие возможности для модификаций
- мобильная защита

**ШТАРКОМ**  
ТЕХНОЛОГИИ БЕТОНА

[www.shtarkom.ru](http://www.shtarkom.ru)

Московская область,  
г. Одинцово, ул. Северная д.53  
Тел/Факс: +7 (495) 589-13-36

e-mail: [info@obeton.ru](mailto:info@obeton.ru)

Адрес для отправки почты:  
143003, Московская область, г. Одинцово-3,  
а/я 69, "Штарком"



# АКТИВНЫЕ ТВОРЦЫ ПАССИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В последнее время специализированные дорожные ограждения стали в России неотъемлемым атрибутом любой современной магистрали. Трудно даже представить, сколько человеческих жизней спасла барьерка, предотвратив, к примеру, выезд на встречную полосу. По классификации дорожное ограждение относится к так называемым пассивным средствам безопасности дорожного движения. Но для того, чтобы этот конструктивный элемент по-настоящему эффективно повышал эту самую безопасность, необходима активная творческая позиция всех задействованных в данном процессе структур, в том числе производителей и поставщиков. Именно они и участвуют в обсуждении текущего состояния дел на рынке дорожного ограждения и перспектив его развития.



**В.А. Соловьев**, коммерческий директор ООО «СТК-ПромБетон»



**С.А. Суворов**, ведущий инженер ООО «ПТК Объединенные Ресурсы»



**М.В. Хорьков**, генеральный директор ООО НПО «Легион»



**М.С. Черезов**, директор по развитию ООО «Штарком»



**Каковы, на ваш взгляд, современные тенденции развития российского рынка дорожных ограждений? Ощутили ли вы в нынешнем сезоне изменение спроса на данные конструкции?**

**С.А. Суворов:**

— ООО «ПТК Объединенные Ресурсы» является официальным представителем ООО «Штарком» в Северо-Западном федеральном округе Российской Федерации. В последнее время к нам стали часто приходиться запросы коммерческого предложения от проектных организаций на сборные парапетные ограждения с профилем типа «Нью-Джерси». Это говорит о возросшем интересе проектировщиков к данному виду ограждений, что не удивительно, ведь применение бетонных ограждений типа «Нью-Джерси» приводит к повышению безопасности дорожного движения и снижению коэффициентов аварийности.

**М.В. Хорьков:**

— Имеющиеся в России производственные мощности позволяют выпустить дорожных ограждений больше, чем рынок может «съесть». А спрос в нынешнем сезоне при-

мерно такой же, как и в прошлом году.

**М.С. Черезов:**

— Российский рынок дорожных ограждений за последние 3–5 лет имеет положительную динамику как в части конкурентного «поля», так и непосредственно в части насыщения новыми продуктами и предложениями в целом. Наша компания тесно взаимодействует с проектными и дорожно-строительными организациями, принимает участие в международных и российских выставках, постоянно следит за потребностями потенциальных покупателей. Обмениваясь опытом с партнёрами, конкурентами и, конечно, с непосредственными заказчиками, мы пытаемся понять дефицит тех или иных технических решений и в максимально короткий срок удовлетворить потребности наших клиентов. Что касается спроса, то я бы не рискнул назвать его стабильным но, тем не менее, в текущем сезоне у нас была и есть работа, и она еще не закончена. Хочется отметить, что в этом году мы значительно расширили географию поставок и теперь наши ограждения установлены на юге России, в Сибири и даже на Дальнем Востоке!

**В.А. Соловьев:**

— Анализируя заявки от строительных организаций, можно однозначно отметить тенденцию увеличения интереса к железобетонным конструк-



циям ограждений. В наш адрес обращаются проектные организации с заявками по этим конструкциям для включения в ПСД.



**Изменились ли в последние годы приоритеты заказчиков? На какие параметры ограждений они прежде всего обращают свое внимание?**

**М.С. Черезов:**

— Сейчас рано говорить об изменении приоритетов, поскольку, если можно так сказать, возраст «продукта» исчисляется на российском рынке не десятками лет, а всего лишь несколькими годами. У каждого продукта всегда есть как конкурентные преимущества, так и недостатки. Основные параметры сборных железобетонных ограждений, как и других ограждений в целом, — удерживающая способность, срок службы, стоимость и эффективность эксплуатации, а именно исключение ДТП с выездом на полосу встречного движения и, как следствие, сокращение аварий с летальным исходом. Отрадно, что заказчик сегодня преследует не только финансовую целесообразность применения ограждений и эффективность их использования, но и оценивает эстетическую составляющую. Автомобильная дорога,

оборудованная сборным бетонным ограждением, как бы автоматически переходит в «первую категорию» и получает положительные отзывы не только от заказчиков строительства, но и от непосредственных участников дорожного движения.

**В.А. Соловьев:**

— Наш завод сравнительно недавно освоил выпуск данной продукции, и нам сложно оценить изменение тенденций в приоритетах заказчиков. Очевидно, что их в первую очередь интересует долговечность конструкции. И это понятно. Конструкция находится под воздействием агрессивной среды и замена отдельных блоков в период гарантийного срока объекта крайне нежелательна, особенно с учетом большого объема изделий, устанавливаемых на объектах, и их существенной стоимости. Кроме этого, заказчики интересуются возможностью водоотвода на участках применения барьерных ограждений.

**М.В. Хорьков:**

— Для заказчика важны такие параметры, как цена, отсрочка платежа, качество цинкового покрытия и соответствие проекту.

**С.А. Суворов:**

— Главным критерием при выборе ограждения, прежде всего, является его удерживающая способность, то есть безопасность. И тут следует от-

метить, что барьерные ограждения ООО «Штарком» — единственные ограждения типа «Нью-Джерси», прошедшие натурные испытания на автополигоне НИЦИАМТ ФГУП «ГНЦ НАМИ» в Дмитровском районе Московской области. Заказчиком испытаний на данном полигоне выступает Федеральное дорожное агентство (Росавтодор).

Вторым критерием является экономическая составляющая. Если мы говорим о жизненном цикле автомобильной дороги, что с каждым днем становится все актуальней, то необходимо учитывать не только единоразовые затраты на строительство, но и затраты на эксплуатацию в течении всего срока службы автодороги. Тут преимущество сборных бетонных барьерных ограждений неоспоримо.



**Предпринимаются ли вашей компанией меры по повышению надежности и долговечности ограждений, упрощению их монтажа?**

**М.В. Хорьков:**

— Каждый производитель (в том числе и наш компания) пытается уменьшить металлоемкость своей линейки ограждений без потери качества и долговечности.